



The world leader in creditor insurance, BNP Paribas Cardif plays an essential role in the lives of its policyholder clients, providing them with savings and protection solutions that let them realize their goals while protecting themselves from unforeseen events. As a committed insurer, BNP Paribas Cardif works to have a positive impact on society and to make insurance available to the largest possible number of people. In a world that has been deeply transformed by the emergence of new uses and lifestyles, the company, a subsidiary of BNP Paribas, has a unique business model anchored in partnerships. It co-creates solutions with almost 500 partner distributors in a variety of sectors (including banks and financial institutions, automotive sector companies, retailers, telecommunications companies, energy companies, financial advisors, brokers and others) who market the products to their customers. BNP Paribas Cardif is a global specialist in personal insurance, serving 100 million clients in 35 countries with strong positions in three regions – Europe, Asia and Latin America – and plays a major role in providing financing for the economy.

BNP Paribas Cardif are looking for a new

Key account manager

FELADATKÖR:

- Közreműködik a Társaságok értékesítési és marketing feladataiban az értékesítési vezető irányítása mellett;
- Felméri a Társaságok lehetséges partnereinek üzleti igényeit;
- Koordinálja az üzleti ajánlatok, tenderanyagok és termékbevezetések elkészítését;
- Kapcsolatot tart a Társaságok üzleti partnereivel, valamint a cégcsoport regionális értékesítési és termékfejlesztési felelőseivel;
- Közreműködik a Társaságok éves és középtávú értékesítési terveinek előkészítésében és elérésében;
- Képviseli a Társaságok érdekeit üzleti tárgyalások során;
- Lebonyolítja/megszervezi az üzleti partnerek oktatását;
- Kapcsolattartás/reporting a regionális felelősökkel, elemzések és kimutatások, prezentációk készítése.

ELVÁRÁSAINK:

- Felsőfokú közgazdasági végzettség;
- Legalább 3 év B2B értékesítés és ügyfélmenedzsment tapasztalat, előny, ha pénzügyi környezetben (biztosítónál vagy egyéb pénzügyintézetnél), de nem elvárás;
- Üzleti, tárgyalási szintű angol nyelvtudás (szóban és írásban);
- Jó tárgyaló- és szervezőképesség, projektmanagement agilitás, proaktív, dinamikus személyiség, önállóság;
- Előnyt jelent: biztosítási szakmai végzettség, B2B2C értékesítési- és projektmenedzsment tapasztalat, telecom, retail vagy utility tapasztalat.

AMIT KÍNÁLUNK:

- Versenyképes jövedelem és juttatási csomag;
- Hosszú távú munkalehetőség;
- Nemzetközi cégcsoporton belüli szakmai tapasztalatszerzés és fejlődési lehetőség;
- Kiváló munkakörnyezet;
- Dinamikus, fiatal csapat;
- Azonnali munkakezdés.

MUNKAVÉGZÉS HELYE:

Budapest, 6. kerület.

A JELENTKEZÉS MÓDJA:

Amennyiben úgy érzi, megfelel elvárásainknak, és szívesen csatlakozna csapatunkhoz, önéletrajzát fizetési igény megjelölésével a következő e-mail címre várjuk: hr@cardif.hu

Tájékoztatjuk, hogy Társaságunk "Állás pályázatokra vonatkozó adatkezelési tájékoztatója" a www.bnpparibascardif.hu oldalon az Adatvédelem menüpontra kattintva érhető el, melyet kérünk figyelmesen olvasson el.

Felhívjuk figyelmét, hogy az állás pályázatra való jelentkezés elküldését önkéntes hozzájárulásnak értelmezzük az Állás pályázatokra vonatkozó adatkezelési tájékoztatóban foglalt adatkezeléshez.